



Nació en julio de 2000 con el ánimo de convertirse en el punto de referencia del sector de las residencias geriátricas en internet.

Dieciséis años después, contamos con más de un millón de visitas anuales (datos de Google Analytics), más de 600 residencias, centros de día y SAD asociados y 8.000 suscriptores del boletín mensual.

Hoy se puede encontrar en inforesidencias.com:

- El primer **buscador de residencias** con plazas libres actualizado on-line que permite búsquedas por criterios geográficos, económicos y de servicios.
- El primer **buscador/comparador de residencias on-line** que permite conocer qué residencias tienen plazas, a qué precios y con qué servicios. El sistema determina cuan transparente es una residencia según qué datos comparte equipamiento, personal, servicios e incluso comprobaciones de las administraciones.
- La **bolsa de trabajo** más activa del sector (más de mil currículums con menos de 45 días de antigüedad).
- El **Infoclasificados**: un apartado de anuncios clasificados (residencias en venta / traspaso, inversores, productos y profesionales para residencias).
- La más completa **guía de normativas** autonómicas.
- Y mucho más...

Inscripción

Los seminarios tienen una capacidad máxima de 25 personas, las inscripciones se harán por estricto orden de confirmación.

El precio de inscripción es de 60€ (+IVA) por asistente, no asociado a Inforesidencias.com.

Las residencias, centros de día y Servicios de Ayuda a Domicilio asociados a Inforesidencias.com o clientes de un servicio de cuota mensual de Bufete Escura, pueden inscribir gratuitamente a una persona a los seminarios. Los asistentes adicionales pagarían una inscripción de 30€ (+IVA).

Lugar de celebración "Aula Escura" C. Londres, 43 Barcelona

Para realizar la inscripción:

Tf: 902 170 289

info@inforesidencias.com

ESCURA

Colabora:
Bufete Escura

Es uno de los despachos de abogados de mayor prestigio en Barcelona, fundado en 1905. Su larga tradición en la prestación de servicios al sector asistencial, le ha convertido en uno de los despachos de abogados de referencia en el sector.

El sector asistencial es un sector muy regulado (inspecciones de Administraciones Públicas, cumplimiento de ratios de profesionales, particularidades del convenio colectivo laboral, normativa específica del sector) y requiere de profesionales especializados.

Bufete Escura pone a disposición del sector un Departamento íntegramente destinado al Asesoramiento al Sector Asistencial:

- Asesoramiento Jurídico Especializado.
- Gestión Laboral
- Contabilidad / Fiscal.
- Protección de Datos.
- Recursos Administrativos / Contencioso.

Josep Mª Barcelona

Responsable del Departamento Asistencial de Bufete Escura.
(93 494 01 31 / jmbarcelona@escura).



Seminarios Prácticos

Calcular el valor
de una residencia

18 de octubre de 2016

Cuando la residencia
es una empresa familiar

18 *de noviembre de 2016*

Crear una empresa SAD
(Ayuda a domicilio)

16 de diciembre de 2016

Colabora: Bufete Escura

ESCURA

Calcular el valor de una residencia

¿Cuánto cuesta una residencia? ¿Es un tanto por plaza? ¿Cómo influye el hecho de tener plazas concertadas? ¿Hay que valorar todo en conjunto o separar el valor del inmueble?

La respuesta más sencilla podría ser que una residencia, como cualquier otra cosa, vale lo que alguien esté dispuesto a pagar, no obstante, existen métodos que pueden ayudar mucho a tomar la decisión adecuada.

Además, la necesidad de valorar no solo se plantea cuando alguien piensa en vender o comprar un centro residencial de atención a mayores sino también cuando hay que tomar decisiones que afectan a los socios.

Son muchos los factores que intervienen en la valoración de un negocio. En este seminario se repasan los más habituales y se dan las orientaciones para que cada uno pueda calcular un valor aproximado de su residencia.

Ponente:

Xavier Paradell i Fernández. Licenciado en Ciencias Empresariales y Master en Administración y Dirección de Empresas (MBA) por ESADE y por la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC). Profesor asociado de ESADE. Consultor Gerente en xpfConsulting, especializado en el sector de atención a las personas mayores en los ámbitos de la Gestión y Organización de Recursos Humanos, Planificación Económico - Financiera y en la adaptación a la LOPD. Profesor de estudios de postgrado en la Facultat d'Educació Social y Treball Social de la Fundació Pere Tarrés. Ha ejercido como director técnico en centros de mayores.

Día 18 de Octubre 2016
Horario: de 9, 30 a 14h.

Cuando la residencia es una empresa familiar

Muchas residencias de tamaño medianos y pequeño se pusieron en funcionamiento hace unos veinte años y empezaron como la aventura de unos emprendedores que decidieron arriesgarse y crear un centro con sus propios recursos o endeudándose para ello.

Ahora algunos propietarios que han incorporado a sus hijos a la actividad se plantean "pasar el negocio a la siguiente generación". Eso comporta tener en cuenta muchos aspectos tanto mercantiles como relacionados con la administración y fiscales.

¿Es mejor ser un empresario individual o una sociedad mercantil? ¿Puedo cambiar una vez he empezado? ¿Pierdo la colaboración si cambio? ¿Cómo doy entrada a mis hijos en la actividad?

En este seminario repasamos los primeros aspectos y nos centramos en la planificación "sucesorio-fiscal".

Ponentes:

Josep de Martí. Licenciado en Derecho. Máster en Gerontología Social y en Derecho Público.

Ferran Escura. Abogado. Director de Bufete Escura y presidente de Hispajuris

Día 18 de noviembre 2016
Horario: de 9, 30 a 14h.

Crear una empresa de ayuda a domicilio SAD

Por diversos motivos, los servicios de ayuda a domicilio (SAD) tienen un tramo de crecimiento importante dentro del campo de la atención a la dependencia. Aunque parezcan una realidad homogénea, existen factores que llevan a que existan modelos de organización y atención diferentes (uno de los más importantes es el hecho de pretender participar en licitaciones públicas).

¿Cómo calcular la mejor forma jurídica? ¿Cómo contratar al personal necesario? ¿Puedo presentarme a concursos para gestionar servicios de la administración?

En este seminario plantearemos cuáles son esos factores y las claves para crear una empresa de atención domiciliaria.

Ponente:

Raquel Calatayud. Licenciada en Ciencias Económicas y Empresariales por la UPF. Licenciada en Derecho por la UOC. Máster en Gerontología Social Aplicada. Gerontóloga especializada en el ámbito de la innovación en calidad de vida. Socia Directora de Camon Consulting Group.

Con dilatada experiencia en gestión de servicios de atención a personas mayores, especialmente en el ámbito de la ayuda a domicilio. Docente en el ámbito de la gerontología y atención a la dependencia: Postgrau de Direcció de Centres i Serveis Gerontològics UB; Postgrau de Direcció de Centres d'Atenció a la Dependència CHS-Fundació Pere Tarrés- Universitat Ramon Llull; Postrados de dirección de centros a AERTE (C. Valenciana) y AMADE (Madrid). Profesora de la escuela de negocios EAE.

Día 16 de Diciembre 2016
Horario: de 9, 30 a 14h.